

JAK BĀ•T SUPER-PRODUKTIVNĀ• - 2

StĀ™eda, 07 Ā•erven 2017

Nedávno jste tu Ā•etli o redaktorovi Ā•asopisu Forbes, který vyzpovídal více než 200 super výkonných lidí – a pak z toho sestavil návod. Zde je díl první, který byl zamĀ•Ā™en na bod jedna aĀ¾ pĀ•t. Následující body šest aĀ¾ deset obsahují rozhodně zajímavé poznatky taktéĀ¾. Jen ještĀ• kdyby tak informovaly, jak pĀ™esně na to…- ale to uĀ¾ posud sami:

6/ DĀ•lejte si poznámky V jednom rozhovoru Ā™ecký lodní magnát Aristoteles Onassis Ā™ekl: "vĀ¾dycky si s sebou nosím náčrty, kam si mohu zapsat poznámky. Píšu si všechno... A to je rada za milión dolarĀ•, kterou vám ovšem v Ā¾ádné škole nenauĀ•!" Vysoce produktivní lidé se nezatĀ•Ā¾ují tím, Ā¾e si všechno musí pamatovat. StaĀ•í si to napsat… Gréta: úplně souhlasím. JenĀ¾e pak se tu zas stĀ™etáváme s tím, Ā¾e v bodĀ• #3 nás zakazují vytvářet si pracovní seznam. Zdá se mi to tak trošku matoucí… 7/ Kontroluji si e-maily pouze párkrát denně Úspěšné lidé nereagují na každé zavibrování telefonu, Ā•i cinknutí pĀ™i obdrĀ¾ení nového e-mailu. Toho mají - stejně jako pro všechny ostatní denní úkony – naplánovány konkrétní Ā•as ke zpracování e-mailu – a Ā•iní tak rychle a efektivně. NĀ•kdo kontroluje pĀ™ijem zpráv jen jednou denně, další zas ráno, v poledne a večer. Gréta: úplný souhlas ohledně domácího pošty. Úplný nesouhlas ohledně pracovního e-mailu. Nevím jak vy, ale já když mám Ā¾u, vyĀ™izuji každé pracovní e-mail okamĀ¾itě. 8/ Pokud to jde, odmítají schĀ•ky Na dotaz být super úspěšnéšný” odpovĀ•dĀ•l miliardĀ™ Mark Cuban jednoznačně – “Nikdy si nesjednávám schĀ•ku – pokud si nejste jistí Ā¾e schĀ•ka skonĀ•í obdrĀ¾ením šeku.” (Pracovní) schĀ•ky jsou absolutně poĀ¾íráĀ•as. Dlouho trvá, než zaĀ•nou, Ā•asto zaĀ•inají pozdě, nedrĀ¾í se hlavního tématu, a trvají zbyteĀ•. SnaĀ¾te se nesjednávát schĀ•ky, a když uĀ¾, tak dostat se z nich vĀ•as, nebo mít pouze rychlé a krátké. Gréta: správně vĀ•tšina pracovních schĀ•ek je zbyteĀ• dlouhá, úvod a louĀ•ení se protahuje a mnohá témata jsou nepodstatná. Setkání s kamarádkou a poĀ™ádání pokec ovšem zbyteĀ• dlouhý není nikdy… 9/ Ā•kají “Ne” témĀ•Ā™ na všechno MiliardĀ™ Warren Buffet kdysi prohlásil: "Rozdíl mezi úspěšnými a velmi úspěšnými podnikateli je ten, Ā¾e velmi úspěšní lidé Ā™íkají "ne" témĀ•Ā™ na všechno." Dalš miliardĀ™ James Altucher radí: "Pokud nabídka není jednoznaĀ• “Tyjo, to je fakt náčrty”, tak moje odpověĀ• je jednoznaĀ• “ne”!" Gréta: jistě zajímavá a užitečná rada, ale já osobně zas aĀ¾ tolik milionĀ™ských náčrtů jak poĀ™ád nedostávám… 10/ Ā½ijí podle zákona 80/20 Pravidlo 80/20, jinak známé jako Paretův princip, ukazuje Ā¾e ve většině pĀ™ípadů 80 % výsledků pochází z pouhých 20 % práce. Vysoce produktivní lidé dokáĀ¾í správně rozlišit a vybrat, co dělatěĀ¾ je a co není. VĀ•dí, co a která Ā•innost pĀ™inese ty nejlepší výsledky a zabývají se tedy jen tím, co funguje, a ignorují vše ostatní. Gréta: velice správně… jenĀ¾e jak se to nauĀ•ili? Jak poznat a rozlišit a nepatlat se se zbyteĀ•nostmi? Beru to tak, Ā¾e všichni jsme zodpovědní za určitá rozhodnutí, a je tedy jen na nás, jsou-li úspěšná a do budoucna prospěšná, Ā•i naopak vydáme spoustu energie na úplnou zbyteĀ•nost. OdpověĀ• vidím jen v získání zkušeností, jenĀ¾e někdeĀ™í “mladí a úspěšní milionĀ™í” dělají jen ta správná rozhodnutí od začátku …moĀ¾ná to prostě někdo v sobě má, a někdo ne… Co si o tom myslíte vy? Rozhodujete se správně? A když ne, jak to Ā™ešíte? Jak Ā•asto kontrolujete odpovídáte na virtuální kontakty? PouĀ¾íváte dostateĀ• Ā•asto slá•ko “ne”? GRÉTA