

JAK BĀ•T SUPER-PRODUKTIVNĀ• - 2

StĀ™eda, 07 Ā•erven 2017

Nedávno jste tu Ā•etli o redaktorovi Ā•asopisu Forbes, který vyzpovídal více než 200 super výkonných lidí – a pak z toho sestavil návod. Zde je díl první, který byl zamĀ•en na bod jedna a 3/4 pĀ•t. Následující body šest a 3/4 deset obsahují rozhodně zajímavé poznatky takté 3/4. Jen je štĀ• kdyby tak informovaly, jak pĀ™esně na to …- ale to už posud sami:

6/ DĀ•lejte si poznámky V jednom rozhovoru Ā™ecký lodní magnát Aristoteles Onassis Ā™ekl: "v 3/4 dycky si s sebou nosím náčrty, kam si mohu zapsat poznámky. Pí šu si v šechno... A to je rada za milión dolarĀ•, kterou vám ov šem v 3/4 ádné škole nenauĀ•!" Vysoce produktivní lidé se nezatĀ•ují tím, 3/4 e si v šechno musí pamatovat. StaĀ•í si to napsat … Gréta: úplně souhlasím. Jen 3/4 e pak se tu zas stĀ™etáváme s tím, 3/4 e v bodĀ• #3 ná zakazují vytvářet si pracovní seznam. Zdá se mi to tak tro šku matoucí … 7/ Kontroluji si e-maily pouze párkrát denně Úspěšné lidé nereagují na každé zavibrování telefonu, Ā•i cinknutí pĀ™i obdrĀ•ení nového e-mailu. Toho mají - stejně jako pro všechny ostatní denní úkony – naplánovány konkrétní Ā•as ke zpracování e-mailu – a Ā•iní tak rychle a efektivně. NĀ•kdo kontroluje pĀ™íjem zpráv jen jednou denně, dal ší zas ráno, v poledne a večer. Gréta: úplný souhlas ohledně domácího šty. Úplný nesouhlas ohledně pracovního e-mailu. Nevím jak vy, ale já když mám 3/4 u, vyĀ™izuji každé pracovní e-mail okamžitě. 8/ Pokud to jde, odmítají schůzky Na dotaz být super úspěšné šný ” odpovĀ•dí miliardář Mark Cuban jednoznačně – “Nikdy si nesjednávám schůzku – pokud si nejste jistí 3/4 e schůzka skončí obdrĀ•ením šeku ” (Pracovní) schůzky jsou absolutně po 3/4 íra Ā•asu. Dlouho trvá, než zaĀ•nou, Ā•asto zaĀ•inají pozdě, nedrĀ•í se hlavního tématu, a trvají zbytečně. Snažte se nesjednávám schůzky, a když už, tak dostatečně rychle, nebo mít pouze rychlé a krátké. Gréta: správně. Většina pracovních schůzek je zbytečně dlouhá, úvod a loučení se protahuje a mnohá témata jsou nepodstatná. Setkání s kamarádkou a poĀ™ádání pokec ov šem zbytečně dlouhý není nikdy … 9/ Ā•íkají “Ne ” témĀ• na všechny Miliardář Warren Buffet kdysi prohlásil: "Rozdíl mezi úspěšnými a velmi úspěšnými podnikateli je ten, 3/4 e velmi úspěšní lidé Ā™íkají "ne" témĀ• na všechny." Dal š miliardář James Altucher radí: "Pokud nabídka není jednoznačně “Tyjo, to je fakt náčrty ”, tak moje odpověď je jednoznačně “ne ”!" Gréta: jistě zajímavá a užitečná rada, ale já osobně zas a 3/4 tolik milionářských náčrtů jak poĀ™ádám nedostávám … 10/ Ā•íjí podle zákona 80/20 Pravidlo 80/20, jinak známé jako Paretův princip, ukazuje 3/4 e ve většině pĀ™ípadů 80 % výsledků pochází z pouhých 20 % práce. Vysoce produktivní lidé dokáží správně rozlišit a vybrat, co dělat je a co není. VĀ•dí, co a která Ā•innost pĀ™inese ty nejlepší výsledky a zabývají se tedy jen tím, co funguje, a ignorují vše ostatní. Gréta: velice správně … jen 3/4 e jak se to naučíte? Jak poznat a rozlišit a nepatlat se se zbytečností? Beru to tak, 3/4 e všechny jsme zodpovědní za určitá rozhodnutí, a je tedy jen na nás, jsou-li úspěšná a do budoucna prospěšná, Ā•i naopak vydáme spoustu energie na úplnou zbytečnost. Odpověď Ā• vidím jen v získání zkušeností, jen 3/4 e náčrty “mladí a úspěšné milionář “ dělají jen ta správná rozhodnutí od začátku … mo 3/4 ná to prostě náčrty má, a náčrty ne … Co si o tom myslíte vy? Rozhodujete se správně? A když ne, jak to Ā™e šíte? Jak Ā•asto kontrolujete odpovídáte na virtuální kontakty? Používáte dostatečně Ā•asto síť “ne ”? GRÉTA